

TECHNICO-COMMERCIAL

Poste à pourvoir au sein de notre concession située à Orbey en Alsace.

Responsabilité / Mission

- Gérer un portefeuille clients
- Vendre l'ensemble des produits de la concession afin d'atteindre ses objectifs de marge, de chiffre d'affaires, et de parts de marché
- Développer et fidéliser sa clientèle
- Prospecter sur un secteur géographique afin de conquérir de nouveaux clients
- Proposer des services complémentaires au commerce des machines (financement, extension de garantie...)
- Elaborer et suivre son planning de prospection
- Assurer la rentabilité de chacune de ses affaires
- Gérer les litiges et réclamations des clients de son secteur

Qualités requises

- Expérience dans la vente
- Connaissance des matériels agricoles
- Avoir soif d'apprendre si c'est un secteur d'activité que vous ne connaissez pas
- Maîtriser l'outil informatique

Contrat de 40 Heures

Véhicule de service

Salaire fixe

Plus commissions sur chaque vente effectuée