

Magasinier

Poste à pourvoir au sein de notre concession située à Orbey en Alsace.

Responsabilité / Mission :

- Animez le magasin libre-service sous la responsabilité du responsable de magasin
- Accueil des clients ; téléphonique et physique sur le site. Vous devez guider les clients vers le bon interlocuteur, car la prise en charge du client est une démarche essentielle
- Vente, développement et facturation des différentes familles de produit
- Préparation des commandes de dépannage et vous participez aux commandes de stock qui sont validées par votre responsable
- Participation à l'agencement et l'attractivité du libre-service, vente conseil, rangement et mise en avant des mailings, promotions, têtes de gondoles, zone promotionnelle
- Recherche de pièces
- Vente et relance client par téléphone sur les différentes actions commerciales
- Mise à niveau des prix dans le libre-service
- Activités administratives : réception des marchandises et rangement dans le magasin, prévenir le client par SMS quand ses pièces sont arrivées, inventaire, retours, avoirs...
- Gestion des litiges et suivi de ceux-ci.
- Respect des indicateurs de gestion du magasin de pièces : achats, stocks, rotations, marge.

Qualités requises :

- Connaissances du domaine agricole de préférence.
- Pouvoir s'adapter rapidement si vous êtes novice dans ce secteur d'activité.
- Avoir un bon esprit d'analyse de la demande client.

Contrat de 40 Heures.

Heures supplémentaires possibles (payées ou récupérables)

Salaire suivant compétences.

Technico-commercial

Poste à pourvoir au sein de notre concession située à Orbey en Alsace.

Responsabilité / Mission :

- Gérer un portefeuille clients
- Vendre l'ensemble des produits de la concession afin d'atteindre ses objectifs de marge, de chiffre d'affaires, et de parts de marché
- Développer et fidéliser sa clientèle
- Prospecter sur un secteur géographique afin de conquérir de nouveaux clients
- Proposer des services complémentaires au commerce des machines (financement, extension de garantie...)
- Elaborer et suivre son planning de prospection
- Assurer la rentabilité de chacune de ses affaires
- Gérer les litiges et réclamations des clients de son secteur

Qualités requises :

- Expérience dans la vente
- Connaissance des matériels agricoles
- Avoir soif d'apprendre si c'est un secteur d'activité que vous ne connaissez pas
- Maîtriser l'outil informatique

Contrat de 40 Heures

Véhicule de service

Salaire fixe

Plus commissions sur chaque vente effectuée